

# 금융전문가로서의 내일, 시작부터 달라야 합니다!

당신의 경쟁력을 높여주는 이름, 삼성생명입니다.

대한민국 보험업계 대표 회사의 위상

총 자산

## 300 조

국내 전체 생/손보사 중 1위

※ FY2023 1분기 실적발표자료, 삼성생명

전속 설계사 수

## 23,312 명

※ FY2023 1분기 실적발표자료, 삼성생명

지급여력(RBC) 비율

## 243.98 %

※ 생명보험협회 경영공시실(2022년 4분기)

보유고객

## 816 만명

(보험/비보험/피보험 합산 1,195만명)

※ FY2022 연간실적발표자료, 삼성생명

국가고객만족도(NCSI) 생명보험 부문

## 19년 연속 1위

(2004~2022)

# GFC

Group Financial Consultant

## 기업재무컨설턴트



# Invitation to Successful Life

당신의 인생을 성공으로 이끄는 도전, 그 시작을  
삼성생명 GFC가 함께 하겠습니다.

## 법인컨설팅 동반자, 삼성생명 GFC

기업보장을 책임지는 기업보험 Consultant

GFC Sales 영역(기업보장, 임원퇴직, 개인보험 플랜 등)  
Total Market 컨설팅

삼성생명 GFC(Group Financial Consultant)

기업보험시장이라는 조금은 생소한 새로운 시장의  
Pioneer로서 기업경영 상 발생하는 각종 위험에 대비한  
Risk Financing Consulting을 수행하는  
전담조직입니다.



삼성생명 GFC와 함께  
'제2의 인생'을 준비하세요!



# 1

활동기간이 긴  
안정적인 평생직업

- 주 연령대 : 35 ~ 60대
- 위촉기간 : 5년↑ 34.5% / 10년↑ 22.3%
- 평균 활동년수 : 5.7년

\*삼성생명 GFC사업부(2023년 6월말 기준 위촉 GFC)

# 2

소득이 높은  
금융전문가

- 삼성생명 GFC 월 평균 소득
- 평균 : 389만원
- 상위 10% : 1,445만원

\*삼성생명 GFC사업부(2022년 평균 기준)

# 3

초보부터 고능률까지!  
삼성만의 성공 ABC

체계적인 양성 프로그램으로  
전혀 경험이 없는 분들도  
전문가로 성장할 수 있도록 지원합니다.

# 4

적성과 흥미에 맞는  
종합금융 컨설팅

생명보험은 물론 자동차보험, 화재보험, 펀드 및  
신용카드까지 고객의 금융을 더욱 풍요롭게 해주는  
종합금융 컨설팅을 제공할 수 있습니다.

\*해당자격 보유자에 한합니다.



# Active & Professional

함께하는 순간이 바로 꿈에 한 걸음 더 다가선 순간입니다.

## 구체적인 목표와 명확한 비전으로 성공하는 인생의 주인공이 되십시오!

나이는 숫자에 불과할 뿐, 중요한 것은 열정입니다.

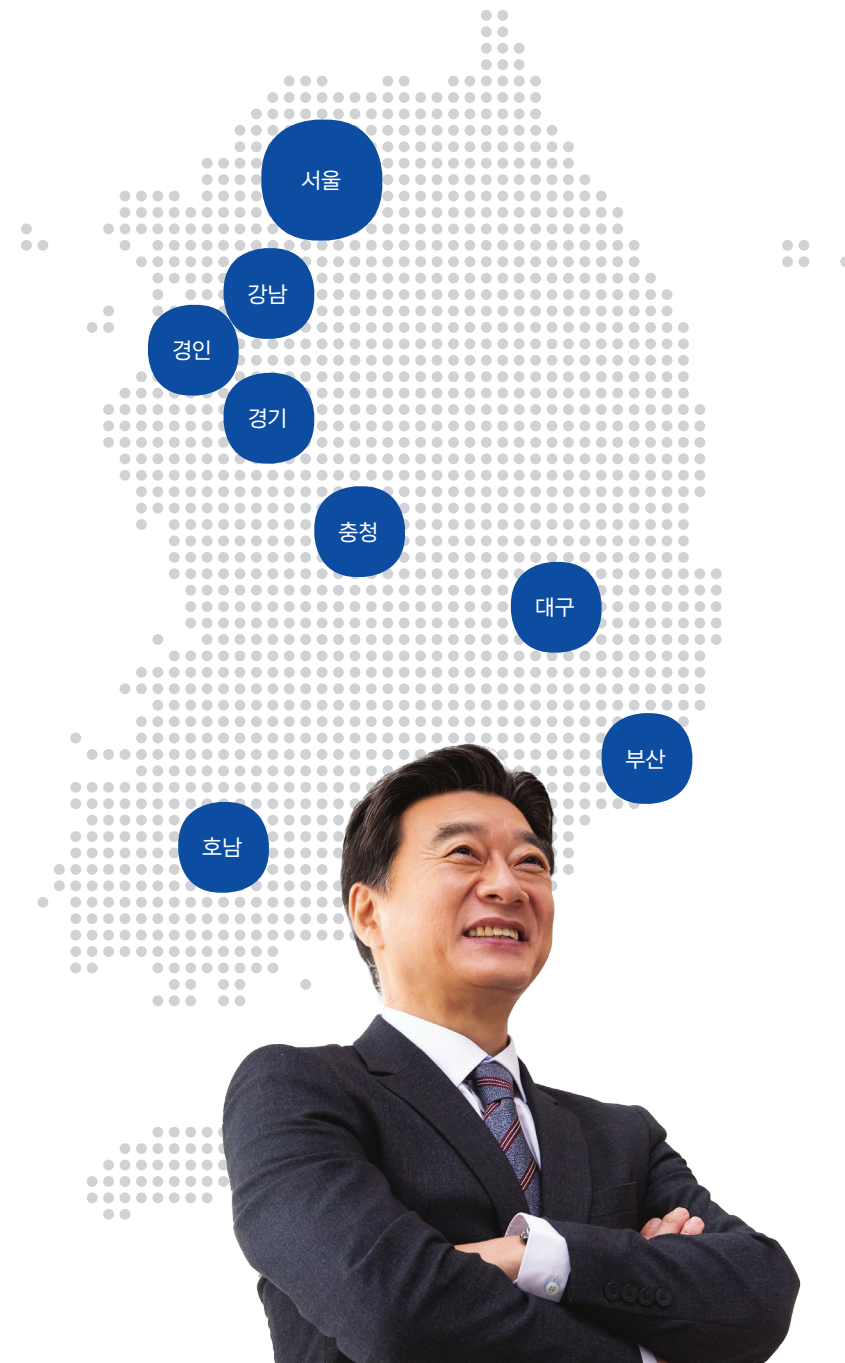
열정을 지니고 계십니까? 아직도 긴 인생이 기다리고 있습니다.

도전하십시오! 삼성생명에서 귀하의 성공플랜을 제시합니다.

## GFC 활동 전국 9개 지역단, 총 3,441명

- 📍 전국 9개 지역단
- 🏢 총 73개 지점 운영
- 😊 지원 Staff 277명
- 👥 3,441명 GFC 활동 중

\*2023년 12월 기준



## 기업재무상담 전문가

GFC는 기업재무상담 전문가로 기업보험시장의 개척자입니다.

기업이라는 큰 배를 움직이기 위해 삼성생명 GFC가 함께 합니다.



### 기업보장분석

근로자의 재해사고에 대한 경제적 Risk 분석 및 대응책



### 가업승계 플래닝

영속적인 가업영위를 위한 단계적인 준비



### CEO 컨설팅

CEO의 합법적 소득원에 대한 분석을 통한 절세전략 수립



### 주식의 가치 평가

비상장법인 상속/증여를 위한 보유 주식의 가치 평가를 지원



※ 해당 기업의 정확한 주식 가치 평가를 위해서는 담당 회계사 또는 전문가의 조언/의견이 필요합니다.

### CEO 특화서비스

#### CEO 아카데미

기업 운영 및 승계를 위한  
지식과 인사이트 제공

#### 주니어 CEO 장/단기과정

대기업 경영 노하우를  
중소기업 CEO 2~3세에게  
제공하는 교육 프로그램

#### 중소기업 특화 세미나

최근 기업 이슈 대응방안 마련

※ 일부 프로그램의 경우 고객이 비용을  
부담하실 수 있습니다.

# A Pioneer & Blue ocean

구체적인 목표와 명확한 비전으로 **확실한 성공플랜**을 제시합니다.

## Total Market 컨설팅

# GFC Sales Model

## ❖ 기업재해보장 Plan

### 단체보험의 주요상품 특징

- 각종 재해질병사고시 보험금 지급(다양한 재해질병사고에 대하여 보장)
- 만기시 기납입 주보험료 50/70/80/90/100% 환급(환급형가입자)
- 종업원 퇴직시 피보험자 교체 또는 개별계약 전환 가능
- 납입보험료 손비 인정(법인세 절감혜택, 단 수익자=종업원인 경우)
- 산업재해에 따른 민사배상금 재원 마련
- 기업 안정을 도모하고 노사 상호간 신뢰와 화합으로 회사발전 도모

※ 주요특징은 '기업재해보장보험(2301) 무배당'의 요약된 내용이므로, 자세한 사항은 약관을 확인하시기 바랍니다.

※ 손비 관련 사항은 세무사와 상담 필요



### 기업재해보장 Plan

- 산재사고
- 민사소송 비용
- 유족합의
- 회사/경영진 리스크 헷지



### 퇴직연금 Plan

- 근퇴법
- 회사의 책임
- 종업원 Loyalty
- DB/DC/IRP



### 개인보장 Plan

- 가족보장컨설팅
- 상속/증여 납부재원
- 회사가업승계
- 종업원보장



### CEO Plan

- 핵심인재보호
- 임원보상플랜
- 경영권 방어
- 회사리스크 대비

※ 보험금을 활용하여 각 Plan 대비 가능

## ❖ 퇴직연금 Plan

### 주요특징

- 종업원의 퇴직금을 사외 금융기관에 예치해서 일시금 또는 연금으로 받을 수 있는 제도
- 2005년 12월 “근로자퇴직급여보장법” 시행으로 퇴직연금제도 도입
- 확정급여형(DB형), 확정기여형(DC형), 개인형퇴직연금(IRP)

### 주요 사업자별 퇴직연금 적립금 현황

※ 출처 : 노동부(2021.12월말 퇴직연금 통계자료)

|                       |      |
|-----------------------|------|
| 1. 39조 2,700억 (13.3%) | 삼성생명 |
| 2. 30조 1,787억 (10.2%) | S은행  |
| 3. 27조 3,672억 (9.3%)  | K은행  |
| 4. 22조 8,450억 (7.7%)  | H은행  |
| 5. 20조 6,673억 (7.0%)  | K은행  |
| 6. 18조 1,378억 (6.1%)  | W은행  |
| 7. 16조 9,899억 (5.7%)  | M증권  |
| 8. 15조 8,599억 (5.4%)  | N은행  |
| 9. 15조 731억 (5.1%)    | H증권  |
| 10. 9조 1,461억 (3.1%)  | K생명  |

※ 각 사업자별 적립금은 운용관리계약 기준으로 산출된 것

## ❖ 개인보장 Plan

### 주요특징

- 중소기업 CEO 대상 가업승계 컨설팅
- 상속/증여세 납부재원 마련을 통해 부의 이전 컨설팅
- 종업원, 가족보장 컨설팅

## ❖ CEO Plan

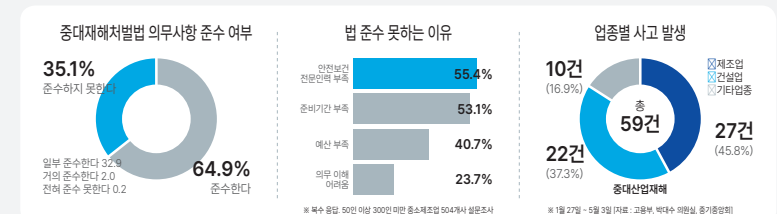
### 주요특징

- CEO 및 임원 퇴직금 마련 플랜(법인명의)
- 핵심인재를 보호하며 회사자금 운영을 통해 회사 Risk 대비

### 한국경제

2022.05.06

## 중대재해법 100일... 70명 수사 받고, 사업장 55곳 한달간 멈췄다 압수수색 17회... 中企 “의무사항 몰라”

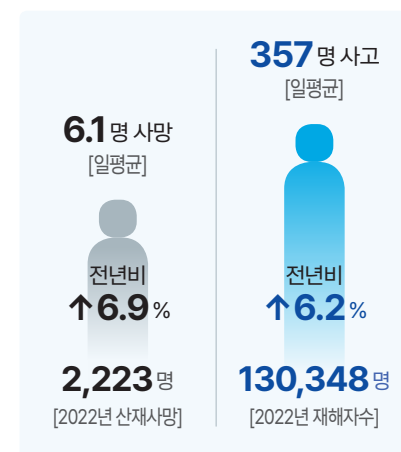


올해 1월 27일 시행된 중대재해처벌법이 6일로 100일째를 맞았다. 사망사고 등 중대재해로 분류된 사건이 총 59건 발생해 고용노동부와 경찰 등 수사기관이 17회(14건 대상) 압수수색했다. 경영책임자와 안전보건관리책임자 70명이 입건됐고, 총 55곳의 사업장에 전면 또는 부분 작업 중지 명령이 내려졌다. 해당 사업장은 평균 한 달가량 작업을 멈췄다. 중대재해를 포함한 전체 산업재해 사망자 수는 작년 같은 기간보다 소폭 줄었다. 해석은 엇갈린다. 법 시

행 초기 '1호 처벌 대상'을 피하기 위해 주요 건설사가 공사를 잠시 중단한 데다, 자재값 폭등으로 공사가 중단된 현상이 많았기 때문이다. 법 시행 효과가 '통계적 착시'일 수도 있다는 평가가 나온다. 한편 중소기업중앙회가 전국 중소 제조업체 604곳을 조사한 결과 절반가량인 49.4%가 '중대재해법 의무사항을 잘 모르고 있다'고 답했다. 또 35.1%는 '법을 준수하지 못하고 있다'고 했다. 최진석/박용희/인대규 기자

많은 노력에도 불구하고  
**많은 산재가 발생**하고 있습니다.

※ 출처 : 고용노동부 통계자료(22년, 산업재해현황)





# Training & Support

체계적인 교육시스템과 다양한 성공지원 프로그램, 삼성생명GFC는 당신의 성공 파트너입니다.

## 기업보험

기업보험시장은 성장가능성이 큰 시장입니다!

### 기업보험



#### 1. 국내 기업보험 시장규모(5이상 시장)

- 국내기업數 : 82.9만 개
- 퇴직연금시장 : 336조

#### 2. 2~4인 시장 : 524.7만 개

#### 3. GFC사업부 시장 현황

- 보유기업수 : 40,523개(퇴직연금 제외)
- GFC인당 기업수 : 12.8개

※ 21년 전국사업체조사, 통계청  
22년 퇴직연금 적립 및 운용현황분석, 고용노동부  
삼성생명 GFC사업부 (2023년 6월말 기준)

### 개인보험



#### 1. 총 가입건수 : 7,519만 건

#### 2. 경쟁관계(22개) : 국내사, 외국계

#### 3. 컨설턴트 : 77,369명

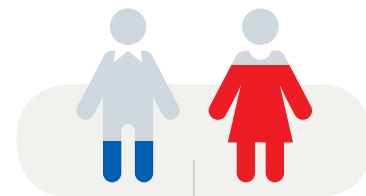
- 남성 1.7만 명(22%) / 여성 6.1만 명(78%)

※ 출처 :

생명보험협회 2023년 5월  
통계자료

22%

78%



남성 1.7만명

여성 6.1만명

## 단체영업 프로세스

### 기업보장 플랜 · 개인보장 플랜

사업자  
등록증  
확보

단체보험  
신규단체  
체결

법인명의  
(연금/종신)

개인보험  
(CEO/종업원)

신규단체  
소개

## GFC 교육체계

### 성공 GFC

#### 20~25차월 법인절세 전략

- 법인 고객시장 보합을 통한 절세전략과정
- 기간 분기 1회(7H)

#### 14~19차월 가업승계 전략

- 중소기업 가업승계 및 상속증여 컨설팅
- 기간 분기 1회(7H)

#### 13차월 보유계약 Up-Sell 전략

- 본인모집 계약 분석 및 미래시장 확보 과정
- 기간 월 1회(7H)

#### 8차월 기업분석 컨설팅

- 본인모집 계약 분석 및 미래시장 확보 과정
- 기간 월 1회(7H)

#### 5차월 재무제표 분석 및 정관 컨설팅

- 기업 재무제표의 이해 및 재무상태 진단실습 과정
- 기간 월 1회(1박 2일 14H)

#### 2차월 단체시장 컨설팅

- 단체보험상품 및 관련 세법 판매 우수사례 공유 과정
- 기간 월 1회(1박 2일 14H)

#### 0차월 GTC 1

- GFC Job 자신감을 갖는 과정
- 기간 월 1회(4박 5일 34H)

### 현장교육

#### 0차월 GTC 2

- 상품, 판매 프로세스 · 기간 월 1회(10일)

#### 3차월 세무기초 실무

- 보험 및 법인명의 세무 기초
- 기간 월 1회(1일 3H)

#### 9~11차월 법인전환 실무

- 소득세 vs 법인세, 성실신고 등
- 기간 월 1회(1일 3H)

### 연대 - 삼성 금융 리더

- 금융트렌드 및 경제이론 종합 학습
- 금융 전반 주제별 최신 이슈 및 리더십 함양
- 초고능률 대상 성장비전 제시

### 고능률GFC

#### 삼일회계세무 전문가 과정

- CEO 세무 Risk 관리 과정 · 기간 : 분기 1회(24H)

#### 법인 MBA

- 가업승계 전문가 과정 · 기간 분기 1회(20H)

#### 법인 아카데미

- 법인컨설팅 정예화 과정
- 기간 분기 1회(20H)

### 전문GFC

#### 노무 Master

- 중소기업인력관리 · 기간 분기 1회(7H)

#### 세무 Master

- 법인명의 보험과 세제 · 기간 분기 1회(7H)

#### 정책자금 Master

- 정부 자금지원 · 정부 지원사업

### 토요스쿨링

- 이슈별 교육 운영
- 기간 월 2회(1일 5H)

### 신청형 특화교육

- 이슈별 교육 운영
- 수시

※ 회사의 사정에 따라 변경될 수 있음.



## 삼성생명 시스템

기업과 CEO에게는 종합 법인컨설팅, 종업원에게는 안정적인 직장생활을 위한 재해보장을 지원합니다.

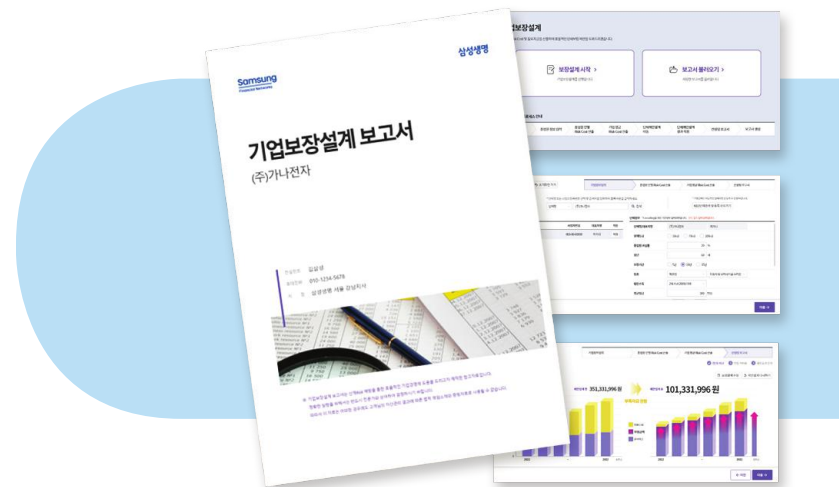
### 시장발굴을 위한 기업조회 프로그램

CRETOP/KISLINE을 활용하여  
갈 곳 정보를 지원합니다.



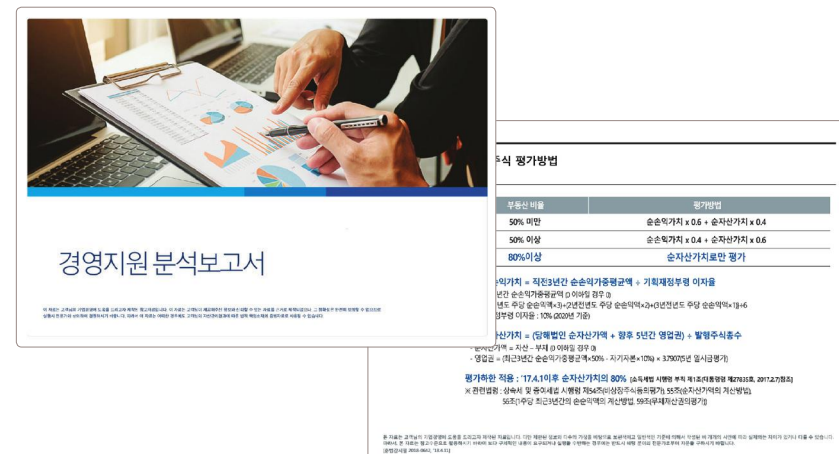
### 단체보험을 위한 기업보장설계 프로그램

- CEO, 경영진 대상
- 프레젠테이션이 가능한 프로그램으로  
Risk 분석 컨설팅 기본지원



### 법인컨설팅을 위한 기업분석보고서 서비스

기업분석보고서를 통해  
급여/퇴직금/법인보장/가업승계/  
배당/감자 등 경영컨설팅 서비스를  
제공합니다.



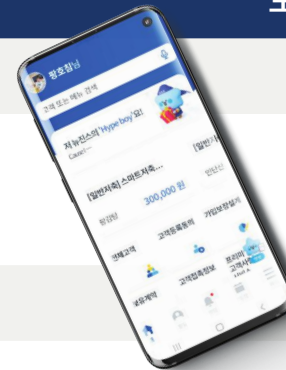
Samsung  
Financial Networks



### 영업지원을 위한 모바일 시스템

GFC활동을 지원하는 차별화된 모바일 영업지원 시스템이 있습니다.

#### 모바일 영업지원 시스템 「사랑 ON」



- 사랑On에서 고객, 보유계약 조회 뿐만 아니라  
설계/청약까지 모든 업무 처리 가능
- 스마트폰/태블릿 상관없이  
언제 어디서나 청약까지 한번에!

### 중소기업을 위한 다양한 지원 프로그램

※ 일부 프로그램의 경우 고객이 비용을 부담하실 수 있습니다.

|                    |                     |
|--------------------|---------------------|
| CEO 아카데미/경영2세 아카데미 | 기업운영 및 승계를 위한 지식 제공 |
| 주니어 CEO(대학생/재직자)   | 단기과정 1개월            |
| 중소기업 특화 세미나        | 최근 이슈 대응 및 방안 마련    |
| 문화 세미나             | CEO부부 대상 문화공연 초대    |

### 법인컨설팅전문가 CSA (Corporate Solution Advisor)

선발기준 : 법인컨설팅 성과 우수 GFC 대상 운영

|                                                                                              |                                                                         |                                                    |
|----------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|
| <b>활동 지원</b> <p>CSA 전용 VIP세미나<br/>* 고급 호텔, 초대장 지원<br/>CSA 컨퍼런스 운영(반기)<br/>他 채널 웨어링 우선 매칭</p> | <b>인프라 지원</b> <p>CSA 전용 뱃지, 용품 제공<br/>명함 내 CSA로고,<br/>기업컨설팅센터 주소 사용</p> | <b>SCSA 특전</b> <p>VIP 세미나 강사 활용<br/>(컨설팅센터 주관)</p> |
|----------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|

※ 회사의 사정에 따라 변경될 수 있음.



# The Master

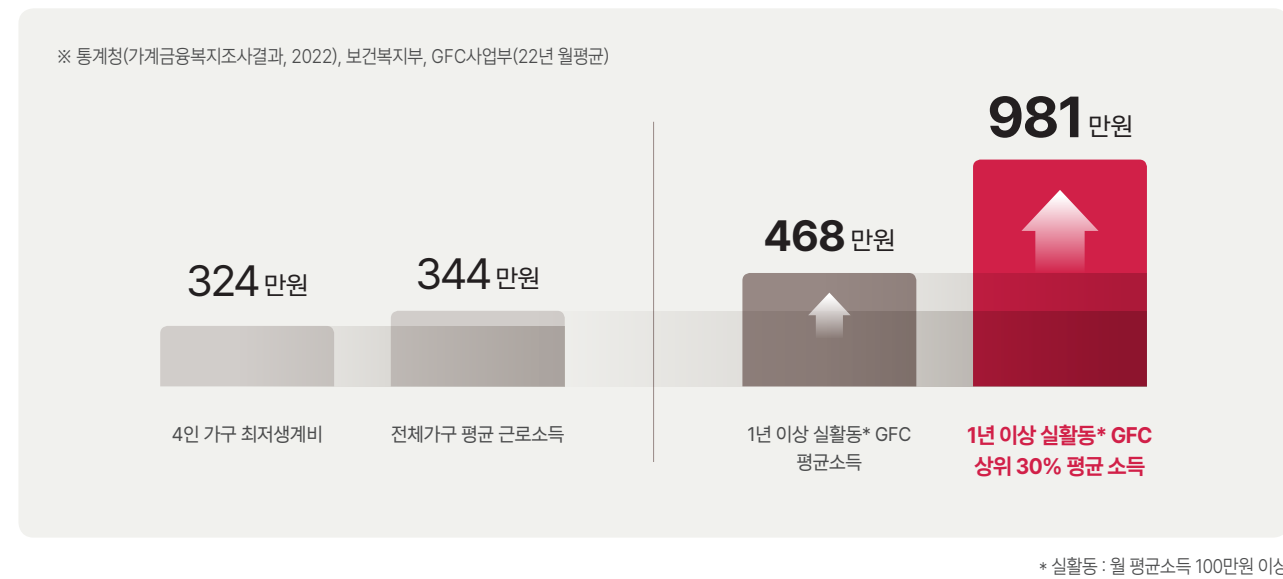
프로로서의 성공, 그 이상의 자부심을 누리십시오. 당신은 이미 인정받는 프로입니다.

## GFC 소득체계

본인의 의지와 노력 여하에 따라 상한선 없는 수수료를 받게 됩니다.

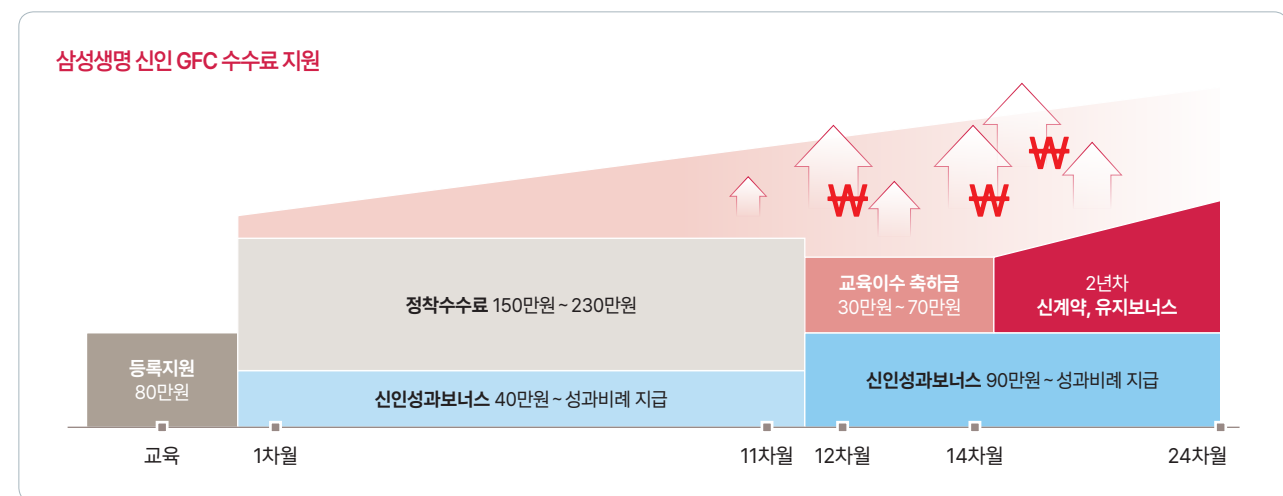
다만, 위촉 초기에 활동비를 지급해서 활동에 집중할 수 있는 시간을 확보해 줍니다.

(단, 회사가 정한 기준 충족시)



## 신인수수료의 혁신

확 달라진 제도로 안정적인 수수료를 받을 수 있도록 지원합니다.



\* 회사기준 달성시 지급 : 1차월 1건, 2차월~24차월 환산 30만 이상. 지원된 수수료는 회사기준 미달성시 일부 또는 전부 정산 가능합니다.

※ 수수료는 회사 사정에 따라 변경될 수 있습니다. ※ 세부내용은 2023년 보험영업지침 기준 적용

## 신인GFC 2년간 수수료 예시

환산 30만원 시 월평균 250만원 수준, 환산 50만원 시 월평균 400만원 수준 <단위:만원>

※ 단순 참고 목적 예시로, 실제 소득과 상이할 수 있습니다.



## 다양한 활동지원제도

다양한 지원과 혜택으로 노력만큼 보상해 드립니다.

|          |                                                    |
|----------|----------------------------------------------------|
| 자녀학자금    | 13차월↑ 근속 & 150만 Club↑ GFC 자녀 1명 限 대학생 년 140만원      |
| FC몰 포인트  | 13차월↑ 근속 & 30만 Club↑ 시 건강검진 리프레쉬 쇼핑 등 활용가능한 포인트 제공 |
| 명절 선물    | 설, 추석 기념선물 이용 가능 GFC 포인트 지급(회사기준 달성 시)             |
| 경조비 지원   | 결혼, 사망 시 경조비 및 화환, 상조물품 지원(全 GFC)                  |
| 장기활동 축하금 | 위촉 10/15/20/25/30년, 20~200만원                       |

※ 회사의 사정에 따라 변경될 수 있음.

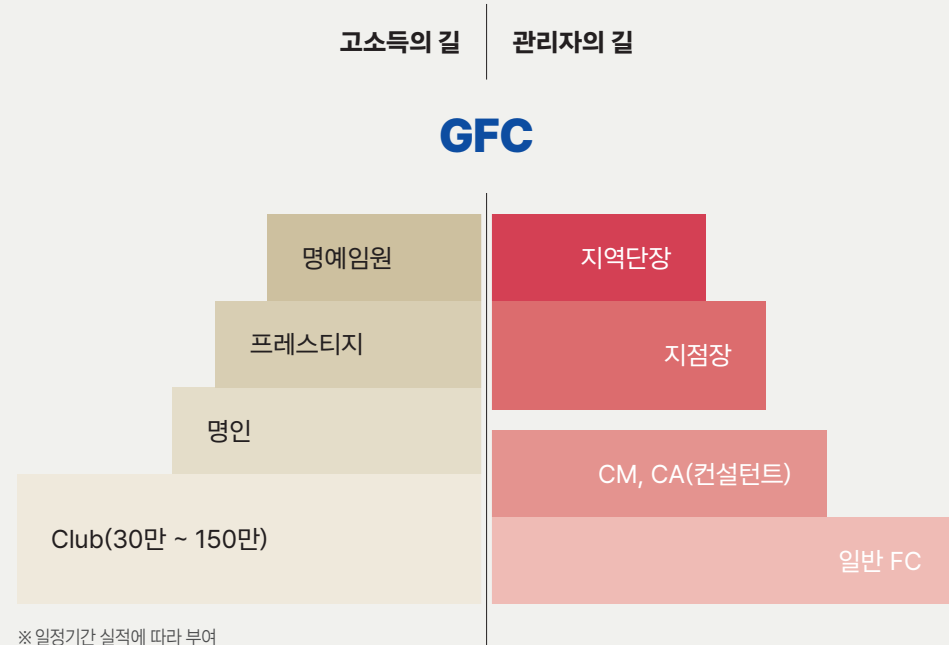


# The Owner

미래를 주도하는 법인 컨설팅 동반자, 당신의 선택이 곧 비전이 됩니다.

## GFC 성공스토리

기업의 성공적인 경영과 행복을 이어주는 든든한 GFC, 당신이 바로 성공신화의 주인공입니다.



### GFC Career Path

삼성생명 GFC에게는 두가지 길이 있습니다. Pro GFC로서의 길, 관리자로서의 길  
GFC로서 일정기간 활동 후 자신의 적성과 목표에 맞추어서 원하시는 길에 도전하여 보십시오.

※ 지역단장, 지점장은 직원이며 전환은 내부선정 과정을 거친 뒤 결정됩니다.

#### 연도상

연도상이란 삼성생명 주사업부가 함께하는 최대의 행사로, 한 해 동안 영업실적, 효율 등 활동 결과가 우수한 컨설턴트를 선정해 시상하는 축제의場입니다. \*특전 : 포상급 지급 (매년 포상 기준 변경 예정)

#### MDRT (Million Dollar Round Table)

MDRT란 전 세계 생명보험 Consultant들에게 있어 최고의 권위를 가진 협회입니다. MDRT 회원자격 취득은 고객과 자신에게 전인적인 노력을 기울여야 가능한 일입니다.

## GFC 성공스토리



### S은행 지점장 출신 한OO GFC

- 1999년 5월 위촉
- 연도상 24회 수상
- 상품에 맞는 시장 발굴
- Trend에 맞는 영업방법 제시
- 협회회원 대상 세미나 마케팅
- 문화활동 연계 및 ROTC 활용 영업

"금융기관 시절 자원이 큰 도움"

- 2011년 7월 위촉
- 연도상 8회 수상
- 국방대학교 교수
- 지인소개 및 제조업 개척영업

"신의 한 수 GFC,  
인생의 2막을 멋지게 장식 중이다."

### 육군대령 전역 김OO GFC



### GFC로 사회생활 시작 맹OO GFC

- 1993년 3월 위촉
- 연도상 28회 연속 수상
- 22년 삼성생명 최고영예 플래티넘 수상
- 25세에 영업 시작, 최연소 입사
- 고졸로 인맥은 적었으나 컨설팅영업을 통해 시장개척

"GFC가 된 것은,  
제 인생 최고의 선택이었습니다."

- 2001년 4월 위촉
- 연도상 16회 수상
- 시장 개척을 통한 고객 발굴

"오랜 시간 안정적인 성공을 꿈꾸려면,  
같이 하고, 함께 성장해야 한다!"

### S은행 IT직군 출신 김OO GFC

