

새로운 도전 - 행복한 시작

삼성생명 컨설턴트에 도전하세요.

체계적인 교육 시스템과 성공 노하우까지!
당신을 위해 삼성생명이 준비했습니다.

인생금융
전문가 삼성생명FC

삼성생명 

가족도 성공도 모두 챙겨야 한다면?

삼성생명 FC(Financial Consultant)는 경력 단절 여성도 도전할 수 있고, 일하면서도 가정을 돌보는 것이 가능한 직업입니다.



가정을 돌보느라 끊어진 경력

[경력 단절 이유]

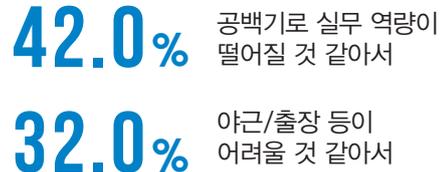


[출처] 통계청, 경력단절여성 현황, 2021.1



경력단절 여성에겐 높기만 한 취업문턱

[경력 채용에 부담을 느끼는 이유]



[출처] 사람인, 기업 대상 조사, 2019

“ 엄마라서 더 당당한 삼성생명 컨설턴트로! 프로페셔널 주부의 경력 그대로! 워킹맘의 첫발을 삼성생명에서 내딛으세요 ”

영업직은 힘들다? 맞습니다. 하지만!

삼성생명은 노력과 성과만큼 큰 성공으로 보상합니다.



일한 만큼 보상받는 정직한 직업

[생명보험 설계사 및 삼성생명 FC 평균 소득 비교]



408 만원

삼성생명 FC 월 평균 소득(과표)
(21. 상반기 세전과표)



336 만원

생명보험 설계사 월 평균 소득

※ 출처 : 삼성생명, FC영업본부 2021.1 평균, 보험연구원 2019

“ 매일매일 성장하는 삼성생명 컨설턴트로! 최선을 다한 노력과 성과가 비례하는 종합금융 전문가로 변모하세요 ”

고객의 든든한 인생금융파트너 삼성생명 컨설턴트에 도전하세요

FC(Financial Consultant)

개인의 성장을 이끄는 회사 인프라

[우수인증설계사* 최다 배출]

총 1만 3,666명의
우수인증설계사 중
삼성생명 FC 비율

약 **26.5%**(3,622명)

최상위 수준 400명 중

약 **27%**(108명)

* 우수인증설계사 : 계약유지율 및 실적을 기준으로 선정

※ 출처 : 생명보험협회, 2020

일한만큼 보상받는 정직한 직업

[삼성생명 상위 50% FC 소득 비교]

유경력 FC 중 상위 50%
월 평균 소득(세전)

567만원



상위 50% FC
월 평균 소득(세전) **612**만원

삼성생명 FC
월 평균 소득(세전) **408**만원

전체 생명보험설계사
월 평균 소득 **336**만원

※ 출처 : 삼성생명, FC영업본부 2021.1.1 기준, 보험연구원 2019

“ 100세까지 더 단단한 삼성생명 컨설턴트로 현재는 물론 미래까지 빛나는
커리어 우먼으로 성장하세요! ”

삼성생명에서 성공은 누구에게나 열려 있습니다

누구나 오랫동안 높은 소득을 올릴 수 있습니다.

30~55세 FC 수

12,299명

※ 30~55세 FC 수 : 12,299명(21.9~11월 평균)

최고령

86세

※ 최고령FC : 86세 (21.11월 기준)

최연소

24세

※ 최연소FC : 24세 (21.11월 기준)



흘린 땀과 그 성과만큼 보상받는 정직한 직업

삼성생명 FC 월평균 소득

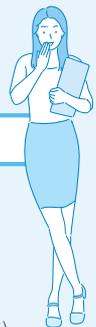
408만원

※ 삼성생명 FC 월평균 소득 : 408만원(21. 상반기 세전과표)

상위 10% FC 월평균 소득

1,366만원

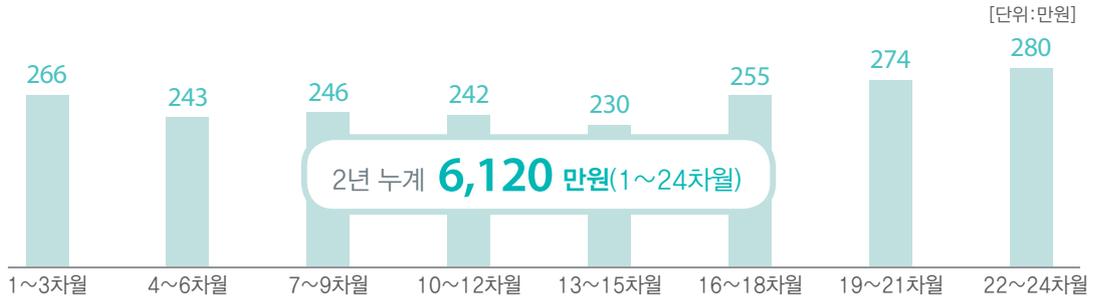
※ 상위 10% FC 월평균 소득 : 1366만원(21. 상반기 세전과표)





삼성생명 신인FC 1~2차년 수수료 예시 (세전)

환산 30만 시 월 255만, 환산 50만 시 월 407만↑ 소득



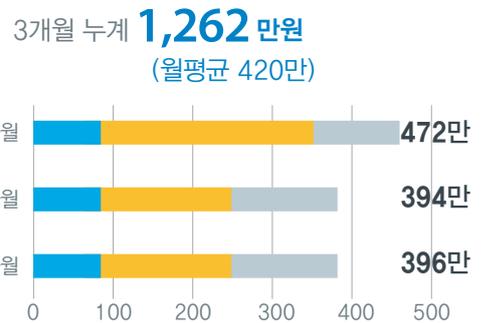
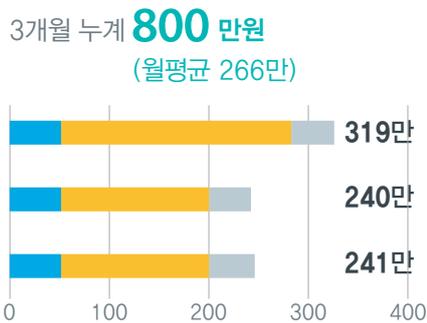
※ 1차월부터 동일 환산(환산 비중은 종신 40% + 건강상해 60%), 유지율 100% 가정 시
 ※ 수수료(지원금)는 회사의 기준을 달성하여야 지급됩니다.
 ※ 지급된 수수료는 15회 미유지 및 계약의 무효·취소 발생 시 회사 기준에 따라 일부 또는 전부 환수 될 수 있습니다.



초기 수수료 지급예시 (세전)

1~3차월 신인 수수료

1~3차월 환산 30만 or 50만 달성 시



※ 1차월 정착수수료 : FC 교육비 80만 포함 금액
 ※ 활동/교육기준 달성 필수 : 동의서(필수 컨설팅) 7매(7차월↑ 6매) & 조회 70%
 ※ 환산 각각 30만/50만 (종신 40% + 건강상해 60%) 가정
 EX) 환산 30만 ≙ 종신 10년납 12만 + 일당백 건강 20년납 12만 수준
 ※ 수수료(지원금)는 회사의 기준을 달성하여야 지급됩니다.
 ※ 지급된 수수료는 15회 미유지 및 계약의 무효·취소 발생 시 회사 기준에 따라 일부 또는 전부 환수될 수 있습니다.

3개월 환산 예시

① 환산 70만 달성 시
 1~2년 누계
 1억 2,497만(월 520만)

② 환산 100만 달성 시
 1~2년 누계
 1억 5,892만(월 662만)



2021년 신인 수수료 실제사례 (세전)

본인 능력과 성과에 따라 월 4천만원 이상 수수료 가능

소속	*****	자격	**	수수료 지급 명세서						
성명	***	구분	**	업적년월 (2021年 03月)						
주민번호	76***-*****	코드	*****	지급년월 (2021年 04月)						
점포구분	**	팀	**팀	"수고 많으셨습니다"						
45세 여성 위촉 12차월		수수료 지급 내역		과세 및 공제내역						
성적	환산성적 (중신/CI)	5,***,***	신계약	초회	6,***,***	금월수수료합	47,648,706			
	(건강상해)	5,***,***		분급	2,***,***		선지급반영	6,000,640		
	(금융형)			1차년	3**,***	등록수수료				
	환수환산			2차년						
	유효성적(Ⅰ)	5,***,***		3차년						
	유효성적(Ⅱ)	5,***,***	4차년							
	적용유지	1**	5차년							
	유지율	2~13회 14~25회	100 999	성과보너스	중***		수수료총괄	과세표준액	5,3685,316	
	건수	절대건수	5.00		납****			세금	소득세	1,610,550
		해지건수			미****			주인세	161,050	
정예화	조기달성		납****		순소득	45,913,076				
	월말달성		성****	1*,***,***	공제합	45,614,336				
3개월내 도입 인원			리****	7,***,***	차인지급액	45,614,336				
6개월내 도입 인원			정****		예약발행경비					
이행보증보험가입액			정****	1,***,***	대출원리금					
당월최대환수예상액			변****		하트펀드					
등록 지원 II	기지급액	1,***,***	신인수수료	신****	보험료이체	262,770				
	당월정산액		분****		연말정산					
			조직수수료	유****	이중공제추징					
				조****	수익증권이체					
				팀****						
				육****						
				슈****						
				S****						

“ 성공을 꿈꾸십니까? 그 꿈이 현실이 되도록 삼성생명이 함께합니다 ”



2021년 신인 수수료 Top 10 (세전)

한계를 넘어 최고의 자리에 도전!

추○○/6차월	윤○○/12차월	오○○/9차월	김○○/9차월	손○○/6차월
月 1,487만	月 1,423만	月 1,384만	月 1,255만	月 1,238만
박○○/5차월	서○○/6차월	전○○/2차월	고○○/9차월	오○○/13차월
月 1,156만	月 1,136만	月 1,118만	月 1,109만	月 1,100만

“ 삼성생명은 열정이 넘치는 당신과 함께 성공을 향해 달려 갑니다 ”



신인FC 지속 성공을 위한 교육 프로그램

신인FC를 대상으로 2년간 전문적이고 체계적인 교육을 진행합니다.

✓ 각 차월 별 필요 핵심역량 교육을 통해 자립 가능한 주도적 FC로 육성

[1차월]

FC Job 확신

[4차월]

관심고객 전문가

[7차월]

DB분석 전문가

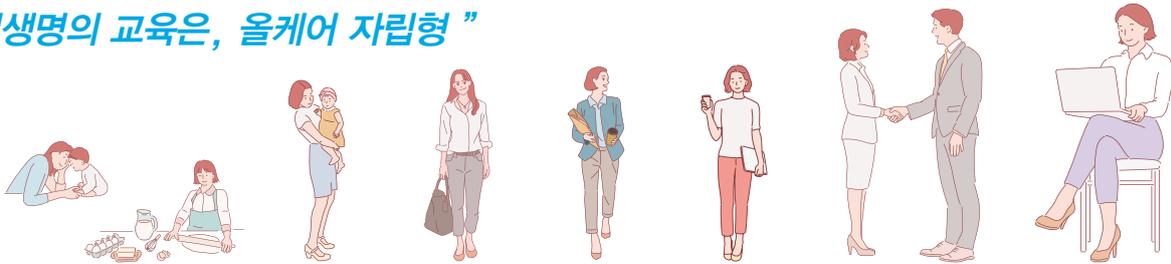
[13차월]

컨설팅 전문가

[25차월]

고객관리 전문가

“ 삼성생명의 교육은, 올케어 자립형 ”



모바일 교육앱 「스마트쏙쏙」 온라인 교육

시공간 제약 없이 언제 어디서나 원할 때마다 금융지식 · 상품 · 영업 노하우를 학습할 수 있습니다.

스마트쏙쏙 (SSok SSok)

꼭 필요한 내용만 쏙!
내 주머니에 쏙!

시공간 초월 스마트폰용
교육Tool 제공



설○○ FC | FC영업본부 연신내지점
“시간과 장소의 제약 없이 반복학습이 가능해 도움이 됩니다.
고객 미팅 전 급하게 안내할 내용을 찾아보기도 했습니다.”



박○○ FC | 전략영업 1본부 AFC강북
“오며가며 이동중에 습관적으로 들어가 봅니다.
심심할 때, 자기 전에도 수시로 확인해요”



성공을 돕는 사람들

FC로서 성공할 수 있도록 옆에서 도와 드리는 든든한 조력자들이 있습니다.

CA

Coaching Advisor

등록 후 2개월간
기초 역량 코칭



등록 후 2개월간
기초 역량 코칭

CA



- 역량 강화 및 기본기 교육
- 판매자격 취득 및 코칭 지원

CM

Coaching Manager

등록 후 1년간
성공정착
소득 향상



등록 후 1년간
성공정착 소득 향상

CM



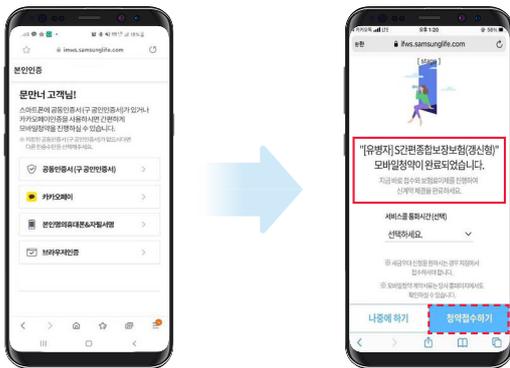
- 활동 노하우 전수 및 시장 발굴
- 신인 FC(2~15차) 인별 동행 지원



모바일 영업지원 시스템

비대면으로 처리 가능한 현장 완결형 “디지털 청약 프로세스” 구축

※ 주요 상품내용에 대한 대면 설명 必



All in One Tool System
(A부터 Z까지)

- 1 고객 관리 및 터치
- 2 보장 분석
- 3 상품 제안 및 체결 (전자서명)
- 4 교육 및 활동 자료 검색
- ⊕ 비대면 On-tact 활동이 가능한 모바일 청약까지!



회사 주도 신인 FC 활동 시장 제공

삼성생명은 퍼미션 고객을 통해 활동시장을 제공합니다.

퍼미션(Permission)고객

아웃바운드(Outbound) 콜센터에서 삼성생명 관심고객을 대상으로 FC 상담요청 여부를 묻는 콜 터치를 진행하고, FC 연결 요청하신 고객님을 별도로 선별 제공드리는 고객을 「퍼미션 고객」으로 정의합니다.



- 1 삼성생명 관심고객 POOL 선정
- 2 콜 가능 고객 대상 O/B콜센터에서 콜 우선행
- 3 대면 or 비대면 FC 상담 요청 고객 리스트 적재
예) 보유계약 보장분석, 실손청구, 증감액요청, 가족구조 변화에 따른 new계약 상담요청 등
- 4 신인 FC 관심고객 DB 인수 시점 제공

※ 당사에서 정한 기준 충족시 고객 DB 제공



전문 콜센터 인력
관심고객 1차 CALL 진행



FC와의 상담에 응한
고객 매칭
→ 바로 터치 가능한
초우량 DB



프리미엄 고객사랑 서비스

선물신청

• 신청기간 : 매월말~매월초 진행

물품배송

• 운영업체 : 삼성웰스토리, 삼성카드
• 방물물품 : 일반(6천), 고급(8천)

방문활동

• 방문기간 : 1일~D+3영업일



※ 실제 지원되는 물품은 상기와 달라질 수 있습니다. (매월 변동)



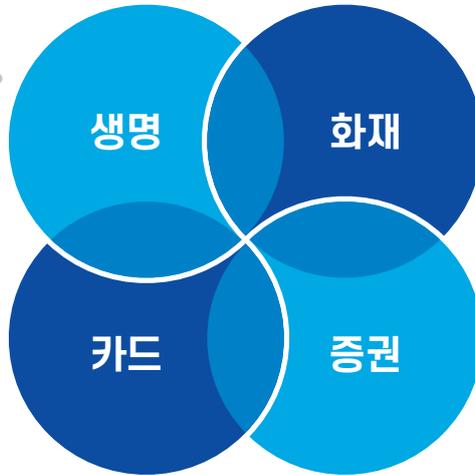
종합 금융컨설턴트 복합영업

활동 가능한 시장은 생명보험만이 아닙니다. 화재, 카드, 증권 4곳에서 활동 & 소득 Up!

※ 해당 자격 보유자에 한합니다.

스마트한 재무설계

- 종신 / 연금
- 통합보험
- 변액보험
- 퇴직연금



스마트한 위험보장

- 화재보험
- 자동차보험
- 재물보험

스마트한 소비

- 신용카드

스마트한 투자

- CMA
- 펀드권유

“ 보험 / 자동차 보험 / 카드 / 펀드까지 원스톱 금융복합 컨설팅 ”



고객 전문 컨설팅 지원

삼성생명이 자랑하는 전문적이고 체계적인 재무시스템을 지원합니다.

고객상담 / 세미나

- ✔ 고객발굴 / 관리
- ✔ 투자 / 세무
- ✔ 상속 / 증여
- ✔ 부동산 / 법률
- ✔ 위험관리



FP 센터

- 체계적인 자산관리
- 투자, 법률, 부동산, 세무



패밀리 오피스

- 부유층 자산관리
- VVIP 시장, 가문관리

※ 일부 프로그램의 경우 제휴기관을 통해 제공되며 고객이 비용을 부담하실 수 있습니다.



선택할 수 있는 두 가지 성공의 길

본인의 적성과 능력에 따라 두 가지 길을 선택할 수 있습니다.

※ 지역단장/지점장 등 임직원 전환 및 CM/CA 코칭인력은 회사에서 수립한 기준 달성 및 소정의 심사 절차가 필요합니다.



박순자 FC(50)
거제통영지역단

어려움에 처한 고객에게 큰 힘이 되어 주는 것이 FC의 성공입니다

보통 질병이나 사고 후에 보험금을 받게 된다.

이럴 때 힘든 상황에 처한 보험 가입자 곁에서 든든히 자리를 지키며 꼭 필요한 '우산'을 펼쳐준 이가 삼성생명 거제통영지역단 박순자 컨설턴트(50)이다.

그가 처음 보험영업을 시작한 해는 1994년으로 지금까지 인연을 맺은 고객은 1100명, 지급한 보험금은 57억원이다. 지급건수로는 4500여건에 이른다.

그는 "고객이 보험에 가입할 때 '끝까지 함께 하겠다'는 다짐을 지켰다는 생각에 때로 가슴 뭉클하며 안도감을 느낀다"고 말한다.



FC로 시작한 현직 영업관리자

반드시 명문대를 졸업하고 유학을 다녀와야 삼성그룹 임직원이 될 수 있는 건 아닙니다.

컨설턴트 ▶ CM ▶ 지점장 ▶ 현직 지역단장

전사 88개 지역단 중 5명

컨설턴트 ▶ CM ▶ 현직 지점장

전사 616개 지점 중 161명
(26%)

※ 2021년 11월 기준

※ 지역단장/지점장 등 임직원 전환 및 CM/CA 코칭인력은 회사에서 수립한 기준 달성 및 소정의 심사 절차가 필요합니다.

삼성생명의 위상!

[총 자산 규모]

※ 21년 3Q, 재무제표 기준

336조

[전속채널 지점(FC, GFC, SFP)]

※ 21년 3Q, 삼성생명 경영공시 기준

616개

[전속채널 컨설턴트]

※ 21년 3Q, 삼성생명 경영공시 기준

23,581명

[임직원수]

5,233명



도전하고
성공하는
당신을
응원합니다



